MANUEL ARÉVALO
59 AÑOS

Propietario de una explotación de hortalizas en invernadero en La Cañada (Almería)

"Nos va a costar mucho superar los efectos de la crisis por las falsas acusaciones a los pepinos"

La crisis que estalló a finales de mayo por las acusaciones sin sentido a los pepinos españoles ha tenido un efecto muy negativo para explotaciones como la suya, "después de tres años de falta de rentabilidad, debido a los bajos precios en origen y a los altos costes de producción". Considera que las Administraciones –autonómica, central y europea– no han gestionado bien esta crisis, de la que el sector "no es culpable", lo que plantea un futuro poco alentador para los productores de hortalizas frescas, "a los que nos va a costar mucho superar los efectos de esta crisis".

¿Cómo ha afectado a su explotación la denominada "crisis del pepino"?

Esta crisis me ha hundido, al igual que al resto de los pequeños y medianos productores de hortalizas, pues se ha traducido en un descalabro brutal de los precios, no sólo de los pepinos sino, en general, de todas las hortalizas frescas. Concretamente en mi explotación, comencé la recolección de tomates y pepinos en los meses de marzo y abril, y en esos momentos me pagaban el producto a buen precio, entre 50 y 70 céntimos el kilo, hasta alcanzar incluso, en algunos días de principios de mayo, los 90 céntimos de euro el kilo en su cotización. Pero desde la falsa acusación a los pepinos españoles, el mercado se vino abajo y los precios de las hortalizas en general, no sólo de los pepinos, empezaron a alcanzar niveles irrisorios. En el momento del estallido de la crisis, mi explotación se encontraba a pleno rendimiento, y me vi obligado a tirar gran parte de mi producción de tomate, pues nadie la compraba, y las conserveras estaban ya llenas de producto. Llegué a vender el kilo de tomate a 14 céntimos, mientras que los pepinos no me los pagaban a más de 9 céntimos. La afectación de la crisis en el sector de los melones fue incluso mayor, llegando a cotizarse a tan sólo 0,07 céntimos de euro el kilo. Y, como es lógico, está situación ha supuesto la ruina total.

¿Considera que el sector hortícola, en las condiciones actuales, puede llegar a ser rentable?

Resulta muy difícil. Llevamos tres años muy complicados, en los que los precios a los que nos pagan nuestros productos han ido cayendo de forma gradual, mientras que los gastos en riego, sulfatos, abonos, pesticidas, luz, transporte y mano de obra no han dejado de subir; y ahora la crisis provocada por la bacteria *E. coli* ha sido la gota que ha colmado el vaso. En el caso concreto del tomate, los costes de producción son de 22 céntimos de euro por kilo y, para poder sacar algo de rentabilidad y obtener así capital para seguir plantando, deberíamos vender como mínimo a 50 céntimos, muy por encima de lo que nos están pagando. Además, todos estamos muy endeudados con las entidades bancarias pues, por lo general, necesitamos disponer de capital para comprar las semillas de la siguiente plantación.

¿Cree que son suficientes las ayudas aprobadas para compensar el daño provocado por la crisis?

Los 210 millones de euros aprobados por el comité de gestión de la Unión Europea para compensar las pérdidas ocasionadas en el sector son, a todas luces, insuficientes y ni siquiera van a llegar a los productores, pues la mayor parte quedará en manos de las alhóndigas, que son las que verdaderamente manejan el dinero en el sector de las frutas y hortalizas. En mi opinión, nosotros, los pequeños y medianos productores, veremos poco de ese dinero y no va a servir para compensar las enormes pérdidas provocadas por una crisis sin precedentes en el sector agrícola español. En estos momentos, las Administraciones deberían ofertarnos programas de ayudas para que cada uno podamos reflotar nuestras explotaciones.

¿Cómo ve el futuro de su explotación? ¿Y del sector hortícola español en general?

Soy bastante optimista y trabajador, y me gusta pensar siempre que las cosas se van a solucionar. Me considero una persona responsable y sigo luchando por mi explotación, pero vivo con una gran incertidumbre, en la que no sé ni siquiera si voy a disponer de dinero suficiente para seguir plantando. Mi situación es tan precaria que me he visto obligado a pedir ayuda económica a familiares y amigos para disponer de algo de capital que me permita reflotar mi explotación, pero ni aun así estoy convencido de que logre conseguirlo.

¿Qué medidas considera necesarias para evitar en el futuro crisis como la que acabamos de sufrir?

En primer lugar es necesario que las autoridades realicen todos los análisis necesarios y encuentren el origen de aquello que está poniendo en peligro la seguridad alimentaria antes de informar de ello a la opinión pública. Pues ha quedado demostrado que esto puede hundir un sector productivo. Asimismo, y a pesar de que los controles de posibles residuos en las hortalizas que se realizan en los almacenes son muy elevados, deberían ser más estrictos, lo que permitiría conocer la trazabilidad del producto desde su origen hasta que llega al consumidor. Y si los análisis detectan cualquier anomalía, retirar inmediatamente ese alimento y castigar al agricultor que no ha respetado los altos controles de calidad que se nos exigen a los productores de hortalizas españoles.

LÍNEA DIRECTA, AHORA TAMBIÉN EN CAMIONES

lineadirecta.com

902 123 960

Línea Directa Aseguradora, compañía líder en la venta directa de seguros en España, ha lanzado un nuevo seguro dirigido a vehículos de segunda categoría, incluyendo camiones rígidos, cabezas tractoras y remolques con un Peso Máximo Autorizado superior a 3,5 TM. Además, la compañía también asegurará maquinaria agroindustrial con independencia de su PMA, incluyendo tractores, remolques y carretillas elevadoras.

De esta forma, **Línea Directa,** que espera cerrar el año con más de 3.000 pólizas de vehículos de segunda categoría, se convierte en la primera aseguradora directa que ofrece un producto específico para este tipo de vehículos, consolidando así su oferta integral para todo el ramo de autos. El nuevo seguro, que tendrá una prima media de 450 euros y que se podrá pagar trimestralmente, está dirigido a autónomos propietarios de su propio vehículo y a empresas con flotas de tamaño pequeño o mediano, independientemente del conductor, la edad y la antigüedad del carné.

La aseguradora espera cerrar el ejercicio con más de 3.000 pólizas de este tipo de vehículos, convirtiéndose en la primera compañía directa con una oferta integral para el ramo de automóviles.

El seguro, que no obliga a la contratación de otros productos, como seguros de vida o mercancías, cubre tanto a camiones como a maquinaria agroindustrial.

El nuevo seguro de **Línea Directa** para camiones se puede contratar por teléfono, con una simple llamada y en cinco minutos e incluye coberturas como Responsabilidad Civil, Defensa Jurídica, Gestión de Multas, Accidentes del Conductor, Lunas y Asistencia en Viaje. Además, su contratación no obliga a la suscripción de otros productos, como seguros de vida o mercancías, y cubre al vehículo asegurado con independencia del conductor, de su edad y de la antigüedad del carné.

Para mas información llamar a Línea Directa Aseguradora al 902 123 960

LOS GRANDES DE LA CARRETERA
EXIGIMOS PRECIOS PEQUEÑOS.

NUEVO SEGURO PARA CAMIONES Y MAQUINARIA

Camiones - Cabezas Tractoras - Remolques
Maquinaria Industrial y Agrícola - Tractores

lineadirecta.com

902 123 960

Una compañía
bankinter.

Sujeto a normas de suscripción de la compañía.